

# DOUBLE CERTIFICATION — CHARGE DE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL

- Certification professionnelle de niveau 6  
enregistrée au RNCP par CDE FEDE France -

## BACHELOR BUSINESS DEVELOPER

- Diplôme Européen de la Fédération Européenne des  
Écoles (FEDE), diplôme privé -

**Ce double diplôme vous permettra d'acquérir les compétences liées au développement des entreprises sur le plan commercial et stratégie commerciale ainsi que managériale**

- En alternance - Certificateur : CDE FEDE FRANCE

RNCP : 40172 / Code diplôme : 26X31221  
Code NSF 312 : Commerce, Vente

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/40172/>

Date du JO/BO : 25/04/2022  
Date de décision : 31/01/2025  
Date d'échéance : 31/01/2028

**Pré-requis :** être titulaire d'un diplôme de niveau 5 dans le domaine de la vente, du commerce et du marketing. A titre dérogatoire, l'accès à la certification, pour un cycle d'1 an ; pourra être ouvert aux candidats titulaires d'un titre ou diplôme de niveau 4 attestant d'une expérience professionnelle.

**NOMBRE MAX  
D'ÉTUDIANTS :**



**16**

**DURÉE :**



**13  
mois**

## OBJECTIFS

- Analyser les besoins entreprises et les attentes clients
- Identifier les stratégies possibles
- Définir des objectifs commerciaux
- Concevoir un plan d'action commercial
- Piloter les actions
- Développer la relation client
- Maîtriser les outils numériques en lien avec le métier
- Contribuer à la démarche RSE de l'entreprise
- Maîtriser les fondamentaux du marketing

## MÉTIERS VISÉS

- Account manager
- Attaché commercial
- Business développer
- Chargé d'affaires
- Chargé de comptes
- Chargé de développement commercial
- Chef de secteur
- Conseiller commercial
- Responsable d'un point de vente
- Responsable commercial
- Responsable développement des ventes

Le taux d'insertion global dans l'emploi et le taux d'insertion dans le métier sont disponibles dans la fiche RNCP du diplôme.

SAS au capital de 18 000 €  
Siret : 89072413100010  
N° de déclaration d'activité : 84380759938  
UAI : 0383560N  
Certification Qualiopi : N° 2001565  
12, rue de la Rivoire  
38300 BOURGOIN-JALLIEU  
Tél. 04 28 35 11 63  
Email : [secretariat@iscl.fr](mailto:secretariat@iscl.fr)

**Rythme de la formation :** 1 semaine à l'ISCL et 2 semaines en entreprise

**Formation uniquement en alternance :**

- Coût : prise en charge par les branches professionnelles
- Rémunération en fonction de l'âge de l'étudiant et du cycle d'études

**Modalités d'accès :**

Dossier d'inscription + Entretien de motivation

**Inscription :** Télécharger un dossier d'inscription sur notre site : [www.iscl.fr](http://www.iscl.fr)

**Poursuite d'études :** si les Bachelors visent une insertion professionnelle, une poursuite d'études est possible, notamment en Mastère (18 mois) en intégrant directement la 4ème année

## MATIÈRES ENSEIGNÉES

- Stratégie d'entreprise
- Audit commercial
- Marketing
- Outils et construction d'outils de suivi
- Mise en place plan d'actions commercial
- Performace
- Management équipe commercial
- Gestion de la relation client
- Impact du commerce dans la RSE
- Prospection et négociations
- Anglais
- Citoyenneté Européenne
- Ressources Humaines en France et en Europe
- Management
- Droit

## MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Contrôle de connaissances
- Partiels
- Examens finaux (oraux et écrits)

# FAIRE SON BACHELOR À L'ISCL

## Le trait d'union entre l'enseignement et l'entreprise

### UN ETABLISSEMENT PAS COMME LES AUTRES

- Parcours collectif et parcours individualisé
- Formateurs reconnus et issus du monde professionnel
- Outils pédagogiques variés (digitaux, études de cas...)
- Cours en français
- Formateur anglophone pour l'anglais
- Cours en présentiel, études de cas, QCM, contrôles de connaissances



L'ISCL prépare l'étudiant, si nécessaire, à la recherche d'une entreprise (CV, lettre de motivation, techniques d'entretiens) et lui fait bénéficier de son réseau de professionnels.

conception graphique : www.ligneovale.fr ©Coline Marin



### AU CENTRE VILLE DE BOURGOIN-JALLIEU

- Bâtiment neuf et agréable aux normes PMR
- Possibilité d'adaptation pour des situations de handicap



*Team building, sorties entreprises.*



**Calendrier de nos "Journées Portes Ouvertes" sur notre site**

### Toutes les formations à l'ISCL (reconnues par l'état du

- BTS CCST (Conseil et Commercialisation de Solutions Techniques)
- BTS MCO (Management Commercial Opérationnel)
- BTS CG (Comptabilité et Gestion)
- BTS GTLA (Gestion des Transports et Logistique Associée)
- BACHELOR CLTD (Coordinateur Logistique Transport Douane France et international)
- MASTERE MO (Manager des organisations)

### Toutes les formations à l'ISCR (Institut supérieur de la Cuisine et de la Restauration) :

- BTS MHR avec ou sans MAN (mise à niveau)
- BAC Professionnel Cuisine
- BTS Tourisme
- BAC Professionnel Commercialisation et Service en Restauration



[www.iscl.fr](http://www.iscl.fr)

    





















































































































































































































































































































